

## 一、公司简介

**百纳互动网络(福建)有限公司**成立于 2009 年，是百度营销在福州、三明、宁德、南平、莆田地区的官方授权服务商、是以互联网 AI 营销技术为基础的精准定向广告营销服务提供商，是福建区域内提供专注、专业的互联网营销服务广告公司。公司业务范围涵盖了百度搜索引擎推广、信息流推广、媒体整合营销传播、互联网品牌营销会议策划、网站小程序搭建等多项服务体系。百纳互动还相继成为百度爱采购、知了好学、加盟星、爱番番等百度垂直行业营销平台服务商。成立至今，在董事长兼总经理江劲舟的带领下，百纳互动秉承着“为社会培养人才，帮助企业通过互联网获益”的使命和“至诚守信，砥砺前行”的价值观，不断升级创新，致力实现“成为福建最懂企业的互联网营销服务公司”的美好愿景。同时携手福建省多个商协会达成战略合作，助力本土企业发展。公司在社会营销服务实践中获得客户与社会各界广泛认可与支持。

**企业价值观：**至诚守信，砥砺前行。

**企业愿景：**成为福建最懂企业的互联网营销服务公司

**企业使命：**为社会培养人才，帮助企业通过互联网受益

## 二、岗位薪资

岗位	平均薪资	提成	季度奖金	年终奖	激励奖金	备注
运营顾问	5-8K	品牌产品提成	√	√	√	转正后加绩效奖金 具体根据部门而定
营销顾问	5-10K	品牌产品提成	√	√	√	/
职能岗	4-6k	/	/	√	√	/

## 三、薪酬福利

**(一) 系统培训：**带薪岗前培训、师带徒培训、分工龄段培训、百度 BMP 培训。

**(二) 晋升通道：**管理路线、专家路线任你选择，“明日之星”储备干部机制助你成长！

(三) **薪酬福利**: 周末双休、法定节假日、五险一金、业绩提成、激励奖金、结婚礼金、伯乐奖金、13-15薪、医疗体检、补充保险、人性化带薪假(婚假、产假、带薪年假、赶车假)。

(四) **员工活动**: 社团活动、中秋博饼、电竞比赛、公司周年庆、年终尾牙宴、部门不定期团建及出游。



公司社团活动

## 四、联系方式

(一) **联系人**: 黄女士: 132 3591 7371

陈女士: 198 9053 2672

杨女士: 136 4504 5039

俞先生: 183 5007 8717

(二) 公司官网: <http://www.bainahd.com/>

(三) 在线投递: bainahr@bainahd.com (需注明姓名+应聘岗位)

(四) 福州总部地址: 福州市鼓楼区洪山园路 1 号华润万象城 3 期 TB 栋 15 层 (附近  
公交车站: 福大东门、茶园山、凤凰池、柳桥站、福屿天桥)。

## 五、岗位描述

### (一) 营销顾问

#### 岗位职责:

- 1、根据公司现有客户资料和自有渠道开发新客户, 与客户洽谈百度推广方案;
- 2、通过电话沟通+上门拜访+会议营销的方式, 负责开拓市场业务 (客户对象为各行各业的企业老板或公司网络推广部负责人);
- 3、为客户提供一对一的百度推广营销服务和解决方案, 帮助企业实现互联网推广效果;
- 4、晋升机制: 星级销售—业务精英—明日之星—销售主管—销售经理—销售总监.....

#### 任职要求:

- 1、大专及以上学历, 热爱互联网行业者优先;
- 2、具备较强的沟通组织能力, 有良好的职业道德和团队合作意识, 能承受较大的工作压力;
- 3、性格外向, 具有迎接挑战的信心和对工作的激情、以及对成功的强烈渴望;
- 4、培训成长: 公司提供产品知识、专业技能的系统培训考核; “明日之星” 储备干部晋升机制, 提升你的管理思维和能力;
- 5、薪资: 基本薪资+高提成 (预存提成+服务费提成+续费提成) +荣誉奖金

### (二) 运营顾问

### 岗位职责:

- 1、经过学习培训,掌握百度运营技能,通过账户搭建、推广计划创建、关键词设定投放、效果数据分析,实现客户的推广效果;
- 2、负责维护客户的百度推广账户情况,并提供专业解答和高效的解决方案,并对账户数据进行跟踪、评估,稳定客户合作推广;
- 3、培训成长:公司提供产品知识、专业技能的系统培训考核,主动学习各种百度最新产品知识和传达百度下发的产品任务;
- 4、晋升机制:运营顾问——业务精英——明日之星——运营主管——运营经理.....

### 任职要求:

- 1、大专及以上学历,热爱互联网行业者优先;
- 2、思维敏捷,逻辑性强,有客户服务意识,工作认真负责;
- 3、学习能力强,能尽快掌握各种百度产品知识和运营技能;
- 4、抗压能力好,富有团队协作精神;
- 5、薪资:基本薪资+季度奖金+产品提成

## (三) 大客户销售 (网络销售)

### 岗位职责:

- 1、向全国性、区域性的广告客户推广百度广告产品,为客户解决销售过程中遇到的问题(客户方向:食品、教育、珠宝首饰等);
- 2、通过各网络渠道、各平台(如阿里巴巴、QQ、微信客户群等平台)寻找客户资源,进行意向客户开发及业务拓展;
- 3、积极拓展和开发客户、维护、跟踪、反馈客户需求,协调处理客户反馈,完成上级下达的任务。



**任职要求:**

- 1、大专以上学历，熟悉各大网站、网络平台；
- 2、亲和力强，具备较好的客户服务意识；
- 3、资源和渠道拓展能力较好，工作主动性强，目标导向强。

**(四) 百度金融 BD**

**岗位职责:**

- 1、市场 BD：学习并掌握相关产品知识，通过驻点维护或开发合作机构（教育培训或医美整形），提高机构放款额度，提高产品市场占有率；
- 2、对接总部，对新签入合同的机构进行资质等信息的审核，保证机构签约与上线，以及协助风控对上线以及贷后机构的调查；
- 3、定期维护合作机构：贷后产品培训、学员贷款问题解答、机构放退款问题处理；
- 4、晋升机制：BD 专员—行业小组长—储备干部—部门主管

**任职要求:**

- 1、大专及以上学历，市场营销、金融学等相关专业优先；
- 2、具有较强的沟通能力及交际技巧，一定的市场分析及判断能力；
- 3、具备良好的客户服务意识，有亲和力；
- 4、有一定的团队合作意识，敢于接受挑战。

**(五) 信息流优化师**

**岗位职责:**

- 1、负责抖音、快手等短视频信息流广告投放优化；
- 2、具备基础的素材制作能力，能制作简单的图片素材与视频剪辑，具备素材创意能力，挖掘创意思路，把控素材质量，与编导/设计师配合，完成素材产出及优化；

- 3、日常分析投放数据，制定有效可执行的优化策略，对投放效果负责；
- 4、与产品、技术、数据等相关部门配合沟通，保证项目的有效推进。

**岗位要求：**

- 1、本科及以上学历，广告学、数学、计算机等相关专业毕业生；
- 2、具备较强的素材鉴别能力和文案撰写能力，擅长通过测试找出最好的转化路径；
- 3、有独立解决问题的能力，有极强的成本意识，对数据敏感；
- 4、有一定产品基础，监控落地页相关数据并持续对其进行优化；
- 5、思维活跃，逻辑清晰，学习能力强，能够适应高强度，快节奏的工作环境。

**(六) 审核专员**

**岗位职责：**

1、风险客户夜巡工作，夜间 8 点至 12 点夜巡 2 轮风险账户，面向公司风险客户转岗巡查客户落地页及物料违规情况，并与客服反馈违规风险点。周末上午一轮巡查、下午一轮巡查、周末晚上 8 点-12 点巡查 2 轮。每年 3-4 次夜巡值班，夜巡当月有对应补贴。

2、日常客户账户风险排查、每月分配一定量的常规客户进行账户落地页及物料违规排查，需要对接各部门客服跟进违规整改情况。

**岗位要求：**

- 1、本科学历，有网络推广运营、账户审核、风控等相关经验者优先；
- 2、具有较好的逻辑性和一定的自学能力，能举一反三；
- 3、较强的抗压性，适应夜巡的夜间及周末值班制度；
- 4、具有良好的沟通能力，公文书写能力佳，能清晰的表达整改需求要点并跟进。

**(七) 管培生**

**面向对象:**

- 1、本科及以上学历，2022 年全日制应届毕业生；
- 2、在校期间成绩优异，获得专业奖学金或技能证书；参加院/系级以上竞赛且获得一定的成绩；
- 3、参加社团/学生会组织并担任相关职务、任职期间获得一定的成绩；参与校外实习/兼职，工作期间获得一定的成果（符合其中一项即可）。

**选拔条件:**

- 1、能力层面：沟通表达能力强，具备较好的学习及领悟能力，能举一反三，灵活运用。
- 2、个性层面：有亲和力，自信乐观，勤勉有毅力，具有团队协作精神。
- 3、内在动力：对公司和岗位有强烈的认同感，具备自我要求和向上发展的目标感和成就导向。

**六、面试流程**

**应届生面试流程：**网申—测评—初试—复试—拿到 offer



# 未来， 无边界

不凡时代，由你定义



公司官网



人资公众号



简历投递

百度营销 (福建) 服务中心  
地址: 福州市鼓楼区洪山园路1号华润万象城三期TB楼15层  
(公交车站: 福大东门、茶园山、福屿天桥)  
人力资源部TEL: 0591-62000532/62000433/62000324

